



Systems Thinking in Practice

3rd
International Conference on

سومین کنفرانس بین المللی

تفکر سیستمی در عمل



انرژی ها و مکمل های خوراک سالم و طبور



www.amirchapp.com



گروه نرم افزاری
اھراش



Systems Thinking in Practice

3rd
International Conference on

سومین کنفرانس بین المللی

تفکر سیستمی در عمل



تبیین روابط ساختاری موانع استقرار اقتصاد اشتراکی B2B

نویسندگان:

مرزا صادق

عبدالحمید صفایی قادیکلانی

حمیدرضا فلاح لاجیمی

مجتبی احمدی نوذری

ارائه دهنده:

مرزا صادق

کد مقاله: ۱۰۷۸



انجمنی ها و مکمل های خوراک علم و طور



www.ami.chop.com



گروه هم افزایی



3rd
International Conference on

Systems Thinking in Practice

سومین کنفرانس بین المللی

تفکر سیستمی در عمل



فهرست مطالب

- مقدمه و هدف
- تئوری و پیشینه تحقیق
- مواد و روشها
- نتایج و بحث
- نتیجه گیری و پیشنهادات



3rd
International Conference on

Systems Thinking in Practice

سومین کنفرانس بین المللی

تفکر سیستمی در عمل



مقدمه و هدف

- مطالعات حوزه اقتصاد اشتراکی
- اهمیت و ضرورت اقتصاد اشتراکی B2B
- زنجیره تامین خودروسازی به عنوان بستر اجرایی موثر
- مسئله پژوهش: شناسایی و تبیین موانع استقرار اقتصاد اشتراکی B2B در صنعت خودروسازی ایران



Systems Thinking in Practice

3rd
International Conference on

سومین کنفرانس بین المللی

تفکر سیستمی در عمل



مبانی نظری

- اقتصاد اشتراکی
- مدل کسب و کار B2B
- اقتصاد اشتراکی B2B



Systems Thinking in Practice

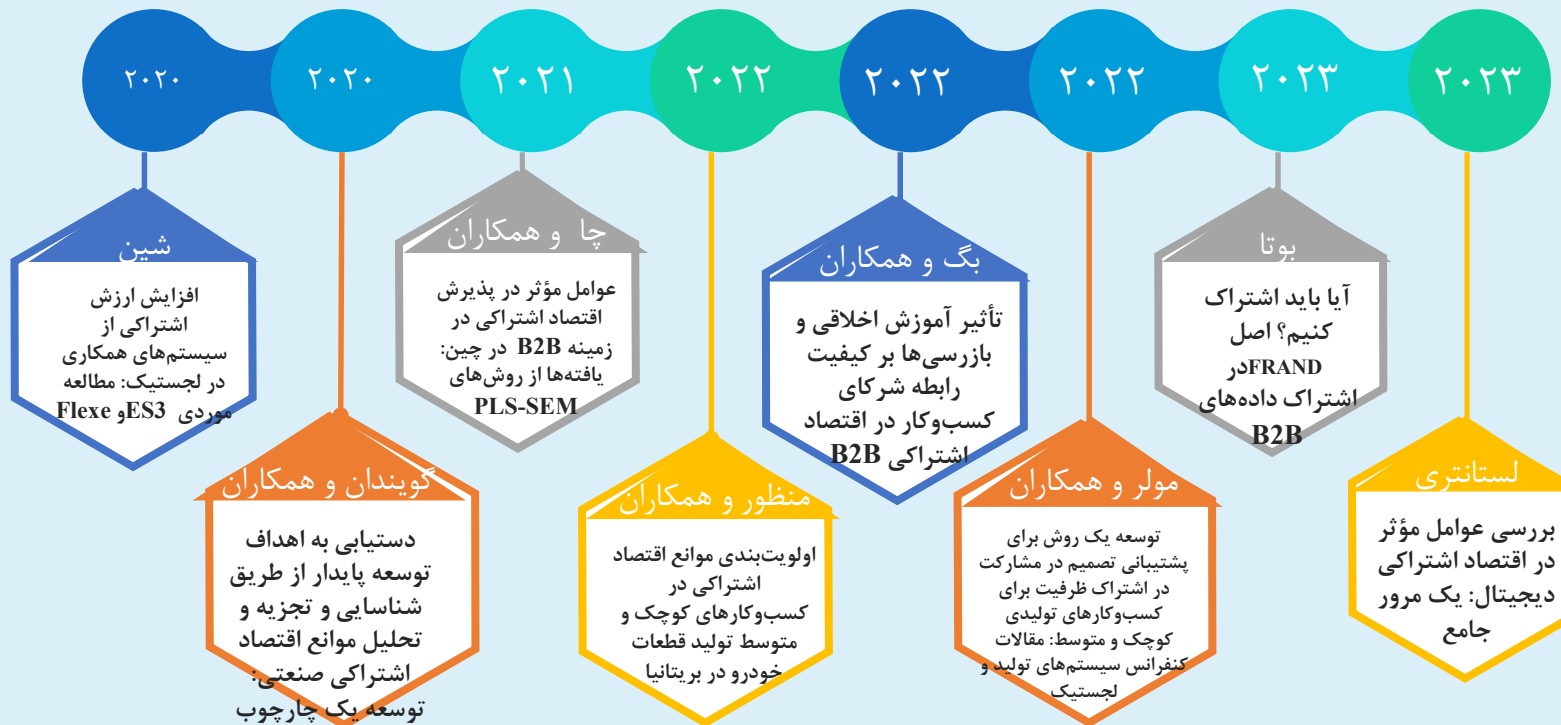
3rd
International Conference on

سومین کنفرانس بین المللی

تفکر سیستمی در عمل

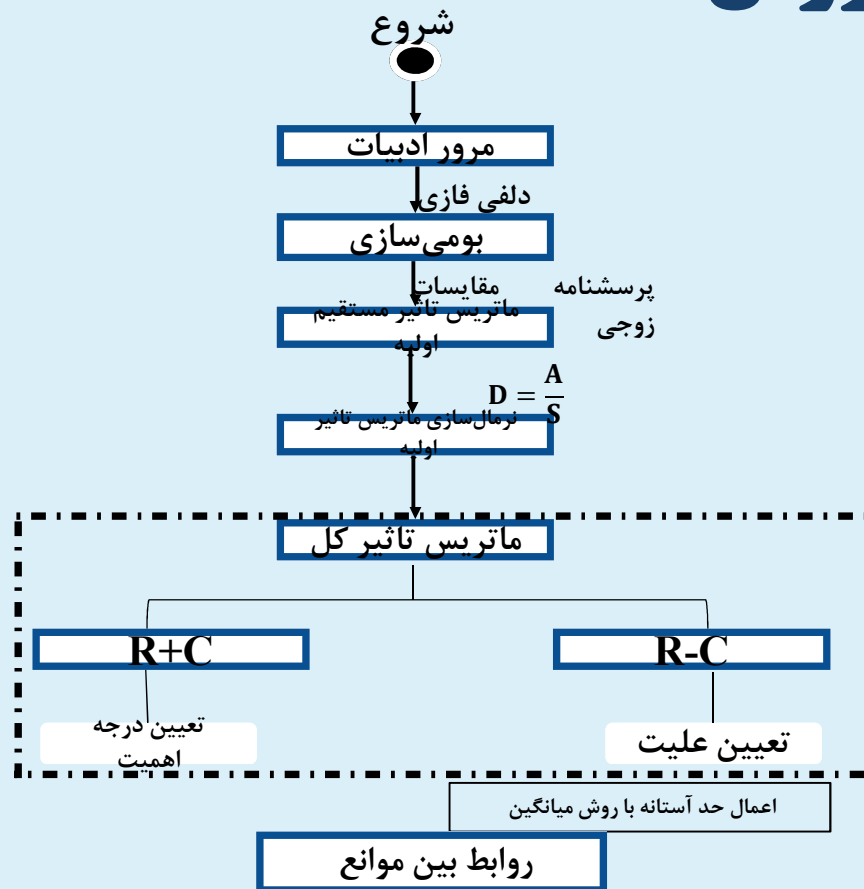


پیشینه تحقیق

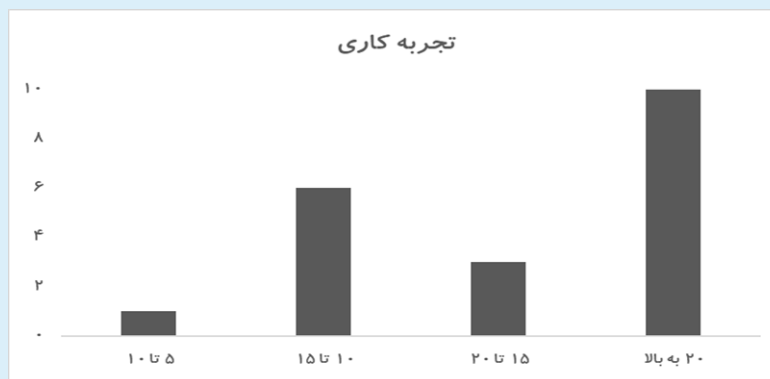
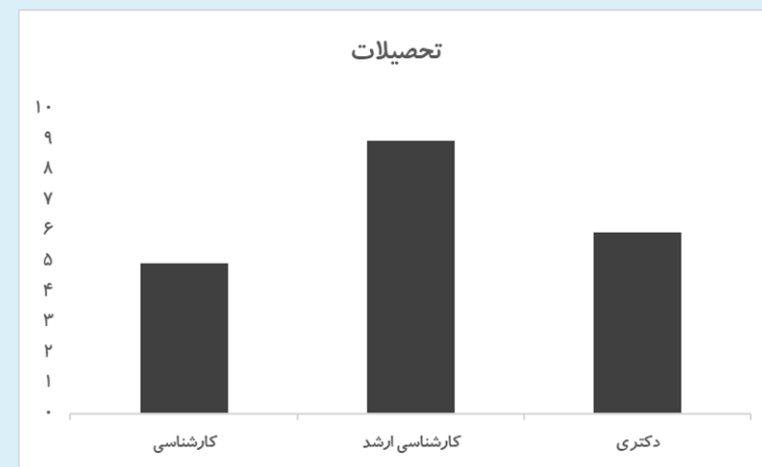
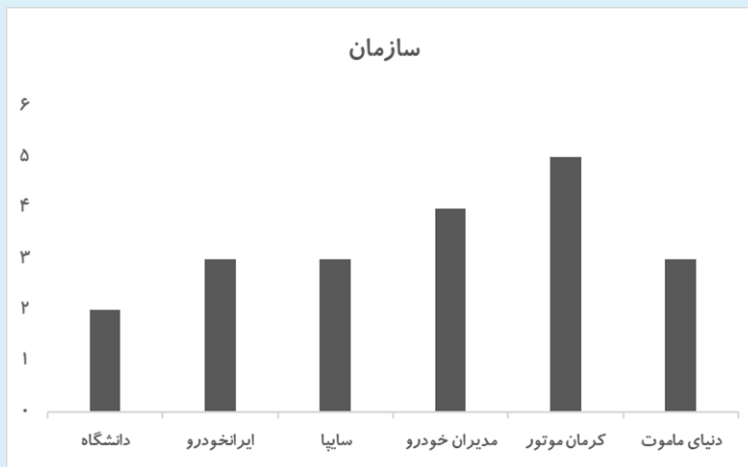




مواد و روش ها



اطلاعات جمعیت شناختی خبرگان



دلفی فازی

وضعیت رد یا قبول	مقدار دیفازی شده	میانگین نظرات خبرگان			موانع
قبول	۰.۵۹	۰.۳۸	۰.۶۰	۰.۷۹	سطح پایین اعتماد بین شرکت‌ها
قبول	۰.۵۶	۰.۳۳	۰.۵۶	۰.۸۰	سطح پایین اطلاعات پیرامون حوزه اقتصاد اشتراکی B2B
قبول	۰.۶۰	۰.۳۸	۰.۶۱	۰.۸۳	مقاومت در برابر پذیرش تغییرات مدل های کسب و کار جدید
رد	۰.۳۰	۰.۱۴	۰.۲۶	۰.۵۱	تفاوت فرهنگی و زبانی در مشارکت‌های بین‌المللی
قبول	۰.۵۷	۰.۳۵	۰.۵۹	۰.۷۶	حساسیت در انتخاب شرکای مناسب جهت اشتراک گذاری
رد	۰.۴۱	۰.۲۱	۰.۴۱	۰.۶۰	مسائل ناشی از اشتراک گذاری در مسافت‌های طولانی
قبول	۰.۶۴	۰.۴۵	۰.۷۰	۰.۷۸	سطح پایین زیرساخت و حمایت نامناسب (مالی، فنی، آموزشی، سازمانی و ناهماهنگی بین این حوزه‌ها در سازمان) در زمینه اشتراک گذاری B2B
رد	۰.۵۴	۰.۳۱	۰.۵۴	۰.۷۶	مسائل مربوط به استقلال منابع مشترک
قبول	۰.۵۸	۰.۳۸	۰.۵۹	۰.۷۸	خلاهای قانونی، حقوقی و نظارتی در دستورالعمل‌های اشتراک گذاری B2B
رد	۰.۴۵	۰.۲۱	۰.۴۳	۰.۷۰	خط مشی نامناسب تنظیم توافقات و قراردادهای در اشتراک گذاری منابع
رد	۰.۵۴	۰.۳۳	۰.۵۱	۰.۷۶	مسائل مربوط به رقابت ناعادلانه با کسب و کار سنتی
رد	۰.۵۰	۰.۲۸	۰.۵۱	۰.۷۳	مسائل مربوط به برقراری روابط استراتژیک مناسب با ذینفعان
قبول	۰.۶۲	۰.۴۳	۰.۶۲	۰.۸۳	مسائل مربوط به مدیریت منابع مالی و درآمد
قبول	۰.۶۲	۰.۴۱	۰.۶۴	۰.۸۰	مسائل قیمت‌گذاری
رد	۰.۴۸	۰.۲۶	۰.۴۸	۰.۷۱	مسائل برنامه ریزی مجدد تجهیزات
قبول	۰.۶۵	۰.۴۳	۰.۶۸	۰.۸۴	سطح پایین سیاست‌های امنیتی حفاظت داده‌ها
قبول	۰.۶۹	۰.۴۶	۰.۷۱	۰.۸۹	تفاوت سطح تکنولوژی به‌کاررفته در سازمان
رد	۰.۵۰	۰.۲۹	۰.۴۹	۰.۷۱	سطح پایین اطلاعات فنی و تخصصی
قبول	۰.۶۰	۰.۳۸	۰.۶۱	۰.۸۱	سطح پایین شفافیت و ردیابی جریان منابع بین طرفین
قبول	۰.۶۱	۰.۳۹	۰.۶۳	۰.۸۱	فقدان پلتفرم جامع برای اشتراک گذاری B2B
قبول	۰.۶۸	۰.۴۵	۰.۷۰	۰.۸۹	ریسک‌های مربوط به زمانبندی تحویل به موقع

کد اختصار ی	موانع
C۱	سطح پایین اعتماد بین شرکت‌ها
C۲	سطح پایین اطلاعات پیرامون حوزه اقتصاد اشتراکی B2B
C۳	مقاومت در برابر پذیرش تغییرات مدل‌های کسب و کار جدید
C۴	حساسیت در انتخاب شرکای مناسب جهت اشتراک‌گذاری
C۵	سطح پایین زیرساخت و حمایت نامناسب (مالی، فنی، آموزشی، سازمانی و ناهماهنگی بین این حوزه‌ها در سازمان) در زمینه اشتراک‌گذاری B2B
C۶	خلاهای قانونی، حقوقی و نظارتی در دستورات عمل‌های اشتراک‌گذاری B۲B
C۷	مسائل مربوط به مدیریت منابع مالی و درآمد
C۸	مسائل قیمت‌گذاری
C۹	سطح پایین سیاست‌های امنیتی حفاظت داده‌ها
C۱۰	تفاوت سطح تکنولوژی به کاررفته در سازمان
C۱۱	سطح پایین شفافیت و ردیابی جریان منابع بین طرفین
C۱۲	فقدان پلتفرم جامع برای اشتراک‌گذاری B2B
C۱۳	ریسک‌های مربوط به زمانبندی تحویل به موقع

	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12	C13	جمع سطر ی
C1	۰.۰۰	۰.۰۰	۳.۶۷	۳.۳۳	۰.۰۰	۱.۳۳	۰.۰۰	۰.۰۰	۳.۳۳	۰.۰۰	۳.۰۰	۲.۶۷	۲.۳۳	۱۹.۶۷
C2	۴.۰۰	۰.۰۰	۳.۶۷	۰.۶۷	۱.۰۰	۰.۶۷	۰.۰۰	۰.۶۷	۰.۶۷	۱.۶۷	۱.۳۳	۲.۶۷	۳.۰۰	۲۰.۰۰
C3	۱.۳۳	۱.۳۳	۰.۰۰	۱.۶۷	۱.۳۳	۱.۳۳	۱.۰۰	۰.۶۷	۲.۰۰	۲.۶۷	۲.۶۷	۱.۶۷	۱.۳۳	۱۹.۰۰
C4	۳.۰۰	۰.۶۷	۲.۰۰	۰.۰۰	۰.۶۷	۱.۳۳	۰.۶۷	۰.۰۰	۳.۰۰	۰.۶۷	۲.۰۰	۱.۳۳	۳.۳۳	۱۸.۶ ۷
C5	۰.۶۷	۱.۳۳	۱.۶۷	۱.۰۰	۰.۰۰	۰.۳۳	۰.۰۰	۰.۶۷	۱.۰۰	۳.۰۰	۱.۶۷	۲.۶۷	۲.۰۰	۱۶.۰۰
C6	۲.۰۰	۱.۳۳	۲.۰۰	۲.۰۰	۲.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۳.۳۳	۲.۰۰	۱.۶۷	۲.۶۷	۳.۰۰	۲۲.۰۰
C7	۱.۰۰	۱.۰۰	۰.۶۷	۲.۰۰	۳.۳۳	۲.۰۰	۰.۰۰	۲.۰۰	۰.۰۰	۲.۳۳	۰.۰۰	۱.۶۷	۳.۰۰	۱۹.۰۰
C8	۱.۰۰	۱.۳۳	۰.۰۰	۲.۶۷	۱.۳۳	۱.۳۳	۱.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۶۷	۰.۰۰	۱.۳۳	۲.۰۰	۱۲.۶۷
C9	۳.۳۳	۱.۰۰	۲.۰۰	۳.۳۳	۱.۳۳	۱.۳۳	۰.۰۰	۱.۰۰	۰.۰۰	۱.۳۳	۴.۰۰	۲.۶۷	۱.۳۳	۲۲.۶ ۷
C10	۰.۰۰	۱.۳۳	۲.۰۰	۰.۰۰	۳.۳۳	۰.۰۰	۱.۰۰	۰.۰۰	۲.۰۰	۰.۰۰	۱.۳۳	۲.۰۰	۲.۶۷	۱۵.۶۷
C11	۳.۳۳	۱.۳۳	۲.۰۰	۳.۳۳	۱.۳۳	۱.۳۳	۰.۰۰	۰.۰۰	۳.۳۳	۱.۳۳	۰.۰۰	۲.۰۰	۲.۰۰	۲۱.۳۳
C12	۱.۳۳	۱.۶۷	۱.۳۳	۰.۳۳	۱.۳۳	۰.۶۷	۰.۰۰	۰.۶۷	۱.۶۷	۱.۳۳	۲.۰۰	۰.۰۰	۱.۶۷	۱۴.۰۰
C13	۲.۳۳	۱.۳۳	۲.۶۷	۳.۳۳	۲.۰۰	۱.۰۰	۰.۶۷	۰.۶۷	۰.۰۰	۰.۰۰	۱.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۱۵.۰۰
جمع ست	۲۳.۳ ۳	۱۳.۶ ۷	۲۳.۶ ۷	۲۳.۶ ۷	۱۹.۰۰ ۷	۱۱.۶۷ ۷	۴.۳ ۳	۶.۳ ۳	۲۰.۳ ۳	۱۷.۰۰ ۳	۲۰.۶۷	۲۳.۳ ۳	۲۷.۶ ۷	۱۰۷.۰۰

کد مقاله: 1078

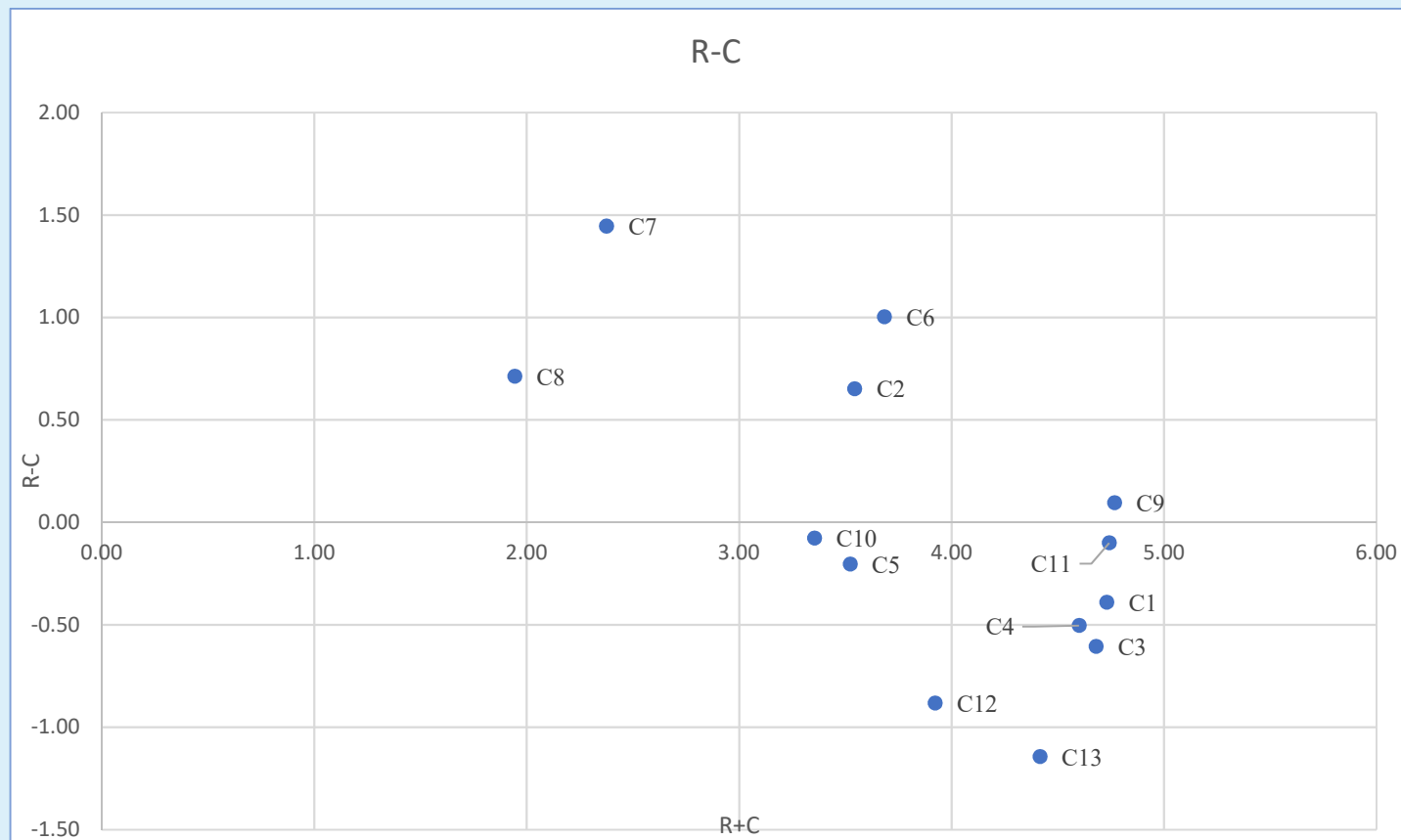
11

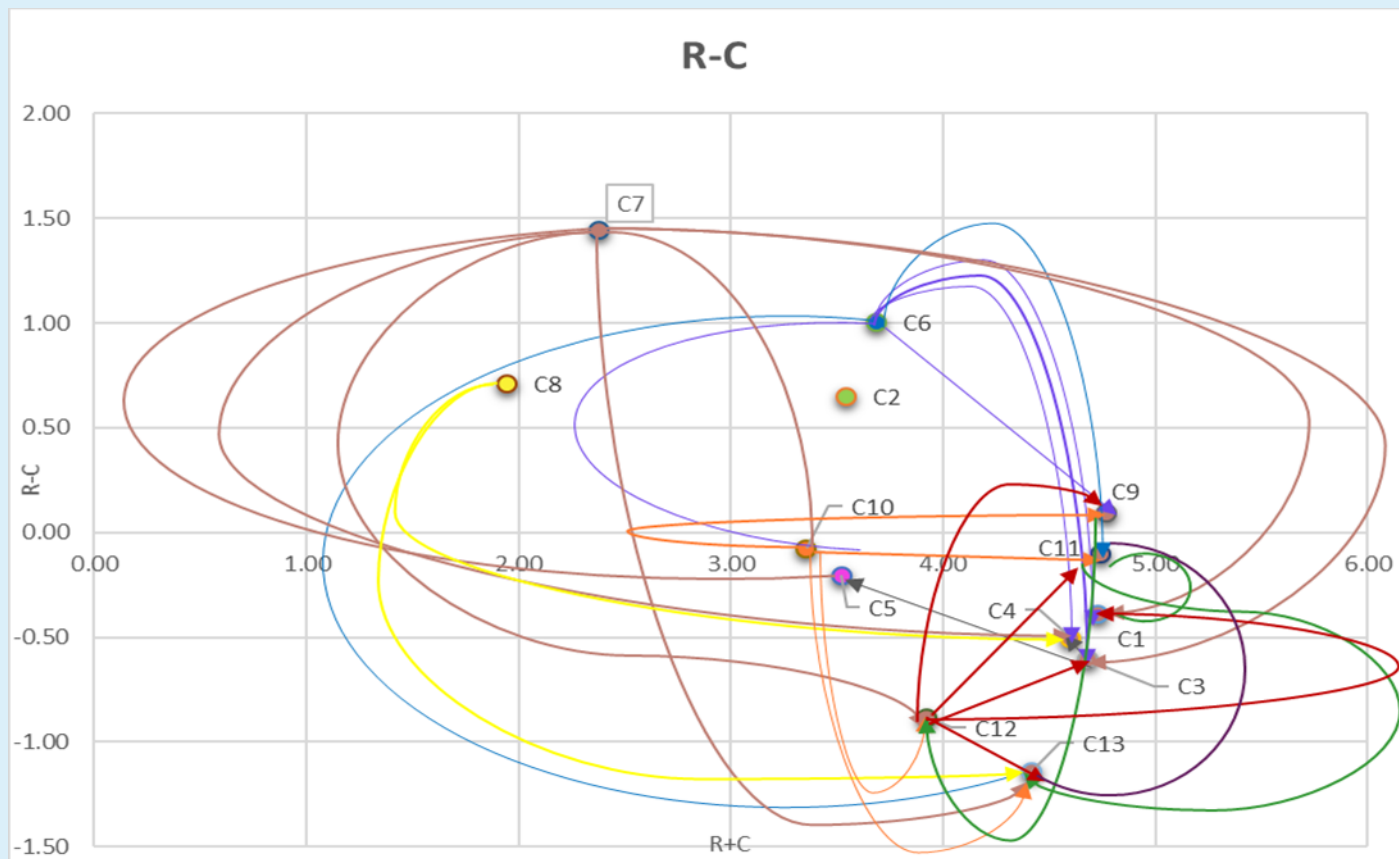
نام مقاله: تبیین روابط ساختاری منابع استفرار اقتصاد اشغراکی B2B

T	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12	C13	R	C	R+C	R-C
C1	۰.۱۶	۰.۰۹	۰.۲۸	۰.۲۷	۰.۱۰	۰.۱۳	۰.۰۳	۰.۰۳	۰.۲۶	۰.۱۰	۰.۲۶	۰.۲۳	۰.۲۳	۲.۱۷	۲.۵۶	۴.۷۳	-۰.۳۹
C2	۰.۲۸	۰.۰۸	۰.۲۸	۰.۱۷	۰.۱۳	۰.۱۰	۰.۰۳	۰.۰۶	۰.۱۶	۰.۱۵	۰.۱۹	۰.۲۲	۰.۲۵	۲.۱۰	۱.۴۵	۳.۵۴	۰.۶۵
C3	۰.۱۹	۰.۱۳	۰.۱۵	۰.۲۰	۰.۱۵	۰.۱۲	۰.۰۶	۰.۰۶	۰.۲۰	۰.۱۸	۰.۲۳	۰.۱۹	۰.۲۰	۲.۰۴	۲.۶۴	۴.۶۸	-۰.۶۱
C4	۰.۲۵	۰.۱۰	۰.۲۲	۰.۱۵	۰.۱۲	۰.۱۲	۰.۰۵	۰.۰۳	۰.۲۴	۰.۱۱	۰.۲۱	۰.۱۸	۰.۲۶	۲.۰۵	۲.۵۵	۴.۶۰	-۰.۵۰
C5	۰.۱۴	۰.۱۱	۰.۱۸	۰.۱۴	۰.۰۹	۰.۰۷	۰.۰۲	۰.۰۵	۰.۱۴	۰.۱۸	۰.۱۷	۰.۱۹	۰.۱۹	۱.۶۶	۱.۸۶	۳.۵۲	-۰.۲۰
C6	۰.۲۳	۰.۱۴	۰.۲۴	۰.۲۳	۰.۱۸	۰.۰۸	۰.۰۳	۰.۰۴	۰.۲۶	۰.۱۷	۰.۲۲	۰.۲۴	۰.۲۷	۲.۳۴	۱.۳۴	۳.۶۸	۱.۰۰
C7	۰.۱۶	۰.۱۱	۰.۱۶	۰.۱۹	۰.۲۱	۰.۱۳	۰.۰۳	۰.۱۰	۰.۱۱	۰.۱۷	۰.۱۲	۰.۱۸	۰.۲۵	۱.۹۱	۰.۴۶	۲.۳۸	۱.۴۵
C8	۰.۱۳	۰.۱۰	۰.۱۰	۰.۱۸	۰.۱۱	۰.۰۹	۰.۰۵	۰.۰۲	۰.۰۸	۰.۰۸	۰.۰۸	۰.۱۳	۰.۱۷	۱.۳۳	۰.۶۲	۱.۹۴	۰.۷۱
C9	۰.۲۹	۰.۱۳	۰.۲۵	۰.۲۸	۰.۱۶	۰.۱۳	۰.۰۳	۰.۰۷	۰.۱۷	۰.۱۵	۰.۳۰	۰.۲۵	۰.۲۳	۲.۴۳	۲.۳۴	۴.۷۷	۰.۱۰
C10	۰.۱۱	۰.۱۱	۰.۱۸	۰.۱۱	۰.۲۰	۰.۰۶	۰.۰۵	۰.۰۳	۰.۱۶	۰.۰۸	۰.۱۵	۰.۱۷	۰.۲۱	۱.۶۴	۱.۷۲	۳.۳۵	-۰.۰۸
C11	۰.۲۸	۰.۱۳	۰.۲۴	۰.۲۸	۰.۱۵	۰.۱۳	۰.۰۳	۰.۰۴	۰.۲۷	۰.۱۵	۰.۱۷	۰.۲۲	۰.۲۴	۲.۳۲	۲.۴۲	۴.۷۴	-۰.۱۰
C12	۰.۱۵	۰.۱۲	۰.۱۶	۰.۱۲	۰.۱۲	۰.۰۸	۰.۰۲	۰.۰۵	۰.۱۵	۰.۱۲	۰.۱۷	۰.۱۰	۰.۱۷	۱.۵۲	۲.۴۰	۳.۹۲	-۰.۸۸
C13	۰.۱۹	۰.۱۱	۰.۲۱	۰.۲۳	۰.۱۴	۰.۱۰	۰.۰۴	۰.۰۵	۰.۱۱	۰.۰۸	۰.۱۵	۰.۱۱	۰.۱۲	۱.۶۴	۲.۷۸	۴.۴۲	-۱.۱۴

موانع	نماد معادل	وزن موانع	وزن نرمال
سطح پایین اعتماد بین شرکت‌ها	C1	۷۳۰.۴	۰.۹۴.۰
سطح پایین دانش ذینفعان پیرامون حوزه اقتصاد اشتراکی B2B	C2	۵۴۳.۳	۰.۷۰.۰
مقاومت در برابر پذیرش تغییرات مدل های کسب و کار جدید	C3	۶۸۰.۴	۰.۹۳.۰
حساسیت در انتخاب شرکای مناسب جهت اشتراک گذاری	C4	۶۰۰.۴	۰.۹۱.۰
سطح پایین زیرساخت و حمایت نامناسب (مالی، فنی، آموزشی، سازمانی و ناهماهنگی بین این حوزه‌ها در سازمان) در زمینه اشتراک گذاری B2B	C5	۵۲۲.۳	۰.۷۰.۰
خلاهای قانونی، حقوقی و نظارتی در دستورالعمل‌های اشتراک گذاری B2B	C6	۶۸۳.۳	۰.۷۳.۰
مشکلات مدیریت منابع مالی و درآمد	C7	۳۷۵.۲	۰.۴۷.۰
مشکلات قیمت گذاری	C8	۹۴۳.۱	۰.۳۹.۰
سطح پایین سیاست‌های امنیتی حفاظت داده‌ها	C9	۷۶۶.۴	۰.۹۵.۰
تفاوت سطح تکنولوژی به کاررفته در سازمان	C10	۳۵۴.۳	۰.۶۷.۰
سطح پایین شفافیت و ردیابی جریان منابع بین طرفین	C11	۷۴۱.۴	۰.۹۴.۰
فقدان پلتفرم جامع برای اشتراک گذاری B2B	C12	۹۲۲.۳	۰.۷۸.۰
ریسک‌های مربوط به زمانبندی تحویل به موقع	C13	۴۱۶.۴	۰.۸۸.۰

T	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12	C13
C1	۰.۱۶	۰.۰۰	۰.۲۸	۰.۲۷	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۲۶	۰.۰۰	۰.۲۶	۰.۲۳	۰.۲۳
C2	۰.۲۸	۰.۰۰	۰.۲۸	۰.۱۷	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۶	۰.۱۵	۰.۱۹	۰.۲۲	۰.۲۵
C3	۰.۱۹	۰.۰۰	۰.۱۵	۰.۲۰	۰.۱۵	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۲۰	۰.۱۸	۰.۲۳	۰.۱۹	۰.۲۰
C4	۰.۲۵	۰.۰۰	۰.۲۲	۰.۱۵	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۲۴	۰.۰۰	۰.۲۱	۰.۱۸	۰.۲۶
C5	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۸	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۸	۰.۱۷	۰.۱۹	۰.۱۹
C6	۰.۲۳	۰.۰۰	۰.۲۴	۰.۲۳	۰.۱۸	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۲۶	۰.۱۷	۰.۲۲	۰.۲۴	۰.۲۷
C7	۰.۱۶	۰.۰۰	۰.۱۶	۰.۱۹	۰.۲۱	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۷	۰.۰۰	۰.۱۸	۰.۲۵
C8	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۸	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۷
C9	۰.۲۹	۰.۰۰	۰.۲۵	۰.۲۸	۰.۱۶	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۷	۰.۱۵	۰.۳۰	۰.۲۵	۰.۲۳
C10	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۸	۰.۰۰	۰.۲۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۶	۰.۰۰	۰.۱۵	۰.۱۷	۰.۲۱
C11	۰.۲۸	۰.۰۰	۰.۲۴	۰.۲۸	۰.۱۵	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۲۷	۰.۱۵	۰.۱۷	۰.۲۲	۰.۲۴
C1 ۲	۰.۱۵	۰.۰۰	۰.۱۶	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۵	۰.۰۰	۰.۱۷	۰.۰۰	۰.۱۷
C1 ۳	۰.۱۹	۰.۰۰	۰.۲۱	۰.۲۳	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۰۰	۰.۱۵	۰.۰۰	۰.۰۰







3rd
International Conference on

Systems Thinking in Practice

سومین کنفرانس بین‌المللی

تفکر سیستمی در عمل



نتایج و بحث

ردیف	نویسندگان/ سال	تشابه با پژوهش حاضر	مقایسه با پژوهش حاضر
۱	لستانتری و همکاران (۲۰۲۳)	بررسی مزایا، معایب و عوامل پذیرش اقتصاد اشتراکی	برخلاف پژوهش حاضر از تکنیک کمی استفاده نشده و مطالعه صرفا به صورت مروری و کیفی انجام گرفت.
۲	بوتا (۲۰۲۳)	بررسی مزایا و موانع اقتصاد اشتراکی B2B	پژوهشگر صرفا بر اشتراک گذاری داده تمرکز داشته است. وجه تمایز این مطالعه با پژوهش حاضر در کشور مورد مطالعه (ایران) و شناسایی ۲۱ مانع استقرار اقتصاد اشتراکی و استفاده از تکنیک دیمتل تجدید نظر شده و M-TISM است.
۳	مولر و همکاران (۲۰۲۲)	بررسی مزایا و موانع پیاده سازی اقتصاد اشتراکی در بخش B2B	مطالعه در کشور آلمان و صرفا بر اشتراک گذاری ظرفیت تولید متمرکز بوده است وجه تمایز این مطالعه با پژوهش حاضر در کشور مورد مطالعه (ایران) و شناسایی ۲۱ مانع استقرار اقتصاد اشتراکی و استفاده از تکنیک دیمتل تجدید نظر شده و M-TISM است.
۴	بگ و همکاران (۲۰۲۲)	بررسی شکاف اشتراک گذاری به صورت B2B	مطالعه به صورت کمی با استفاده از SEM اقتصاد اشتراکی و در کشور هند صورت گرفته است. وجه تمایز این مطالعه با پژوهش حاضر در کشور مورد مطالعه (ایران) و استفاده از تکنیک دیمتل تجدید نظر شده و M-TISM است.
۵	منظور و همکاران (۲۰۲۲)	مطالعه موانع اقتصاد اشتراکی در صنعت خودروسازی و تولید قطعات خودرو	مطالعه در کشور بریتانیا صورت گرفته است و از تکنیک BWM استفاده شده است در نهایت مانع سطح دانش تخصصی به عنوان مهمترین مانع پیاده سازی اقتصاد اشتراکی معرفی شده است. وجه تمایز این مطالعه با پژوهش حاضر در کشور مورد مطالعه (ایران) و استفاده از تکنیک دیمتل تجدید نظر شده و M-TISM است. همچنین مهمترین مانع معرفی شده در این پژوهش مشکلات سیاست حفاظت از داده ها است.
۶	چا و همکاران (۲۰۲۱)	بررسی عوامل و موانع استقرار اقتصاد اشتراکی	مطالعه پژوهشگران با استفاده از تکنیک SEM و fsQCA در کشور چین انجام شده است. که در نهایت منجر به بررسی موانعی مانند: ریسک بالا، عدم اعتماد به پلتفرم، عدم اعتماد به ارائه دهنده خدمات، عدم پشتیبانی نظارتی، بر پذیرش اقتصاد اشتراکی شد. وجه تمایز این مطالعه با پژوهش حاضر در کشور مورد مطالعه (ایران) و شناسایی ۲۱ مانع استقرار اقتصاد اشتراکی و استفاده از تکنیک دیمتل تجدید نظر شده و M-TISM است.
۷	گویندان و همکاران (۲۰۲۰)	مطالعه موانع اقتصاد اشتراکی در صنعت خودروسازی و تولید قطعات خودرو	مطالعه و پژوهش در کشور هند با استفاده از تکنیک دیمتل و BWM و شناسایی مانع عدم اعتماد به عنوان مهمترین مانع پیاده سازی اقتصاد اشتراکی. وجه تمایز این مطالعه با پژوهش حاضر در کشور مورد مطالعه (ایران) است و استفاده از تکنیک دیمتل تجدید نظر شده و M-TISM و مشکلات سیاست حفاظت از داده ها به عنوان مهمترین مانع معرفی شده است.
۸	شین (۲۰۲۰)	بررسی اشتراک گذاری بین شرکت‌ها	تمرکز این مطالعه صرفا به صورت کیفی و در زمینه اشتراک لجستیک بین شرکت ها بوده است. وجه تمایز این مطالعه با پژوهش حاضر استفاده از تکنیک دیمتل تجدید نظر شده و M-TISM و شناسایی و تبیین ۲۱ مانع از مرور ادبیات است.



نتیجه‌گیری و پیشنهادات

۱. با استناد بر نتایج حاصل از نرمال سازی R+C در تکنیک دیمتل تجدید نظر شده و اولویت بندی وزن‌های نرمال شده، مانع اول تحت عنوان سطح پایین سیاست‌های امنیتی حفاظت داده‌ها معرفی شد. با توجه به این مانع پیشنهاد می‌شود: سطح امنیت در اشتراک داده‌ها بویسله بهبود سیاست‌ها و دستورالعمل‌های امنیتی ارتقا یابد.

۲. با توجه به مانع دوم تحت عنوان سطح پایین شفافیت و ردیابی جریان منابع بین طرفین پیشنهاد می‌شود تا پلتفرمی جامع و دارای امنیت و هماهنگی مناسب طراحی و پیاده سازی شود تا امکان ردیابی و شفاف‌سازی ارتقا یابد.

۳. با توجه به مانع سوم که سطح پایین اعتماد بین شرکت‌ها است، پیشنهاد می‌شود تا جهت افزایش سطح اعتماد، آگاهی و دانش در مورد اقتصاد اشتراکی در میان کارکنان و صاحبان کسب‌وکار در قالب دوره‌های آموزشی مشترک برگزار شود.



Systems Thinking in Practice

3rd
International Conference on

سومین کنفرانس بین المللی

تفکر سیستمی در عمل



Thank You For Your Attention

Any Question?

